

Kapitalbeschaffung



KAPITALBESCHAFFUNG

Der Businessplan ist die wesentliche Entscheidungsgrundlage für Kapitalgeber. Zusammen mit dem Unternehmen erstellt oder plausibilisiert SICNUM Businesspläne.

Mögliche Finanzierungsanlässe sind:

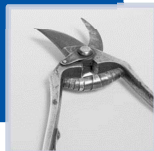
- Erweiterungsinvestitionen und Wachstumsfinanzierung
- Überbrückungsfinanzierung in Krisensituationen
- Unternehmenskäufe und -verkäufe

Eine Finanzierungsentscheidung erfordert immer eine umfassende Transparenz über das Unternehmen. Aktuelle Unternehmenssituation und Finanzierungsanlass bestimmen dabei die besonderen Schwerpunkte.

Dank der sechs SICNUM-Geschäftsbereiche können wir das Unternehmen ganzheitlich analysieren. Teamübergreifend arbeiten unsere Berater zusammen und klären unterschiedliche Fragestellungen, wie z. B.:

- Sind die vorgelegten Ist-Daten vertrauenswürdig?
- Welche Geschäftsfelder sind profitabel?
- Wie sind Ertragslage und Kostenstruktur zu beurteilen?
- Ist die Planungsrechnung pausibel?

Controlling



- Gibt es Anzeichen einer Krise?
- Wenn ja, in welchem Krisenstadium befindet sich das Unternehmen?
- Droht oder besteht eine Liquiditätskrise?
- Welche Sofortmaßnahmen sind umzusetzen?

Sanierung



- Ist der Mittelbedarf ausreichend bemessen?
- Wofür werden neue Mittel benötigt? Ist das sinnvoll?
- Welcher Finanzierungsmix aus Fremd- und Eigenmitteln empfiehlt sich?
- Gibt es alternative Finanzierungsinstrumente?

Kapitalbeschaffung



- Wie ist das Unternehmen organisiert?
- Welche Stärken und Schwächen bestehen?
- Wo liegen die wesentlichen Effizienz-Potenziale?
- Welche Maßnahmen sind zu ergreifen?

Effizienz



- Passt die geplante Beteiligung in die Strategie?
- Ist der angestrebte Kaufpreis angemessen?
- Was ist im Due-Diligence-Prozess zu beachten?
- Welche Risiken können sich ergeben? Wie ist damit umzugehen?

Mergers & Acquisitions



- Welches Leitbild wird verfolgt? Ist es unter Markt-/ Wettbewerbsaspekten plausibel?
- Wie muss sich das Unternehmen positionieren?
- Was sind die messbaren Erfolgsfaktoren für die Strategie-Umsetzung?

Strategie



Liegt die Finanzierungszusage vor, dient der Businessplan der Unternehmenssteuerung:

Maßnahmen müssen nachgehalten werden, Plan-Ist-Vergleiche geben Aufschluss über Veränderungen und regelmäßige Aktualisierungen halten die geschaffene Transparenz gegenüber den Kapitalgebern aufrecht. Hierfür bietet SICNUM professionelle Begleitung an.

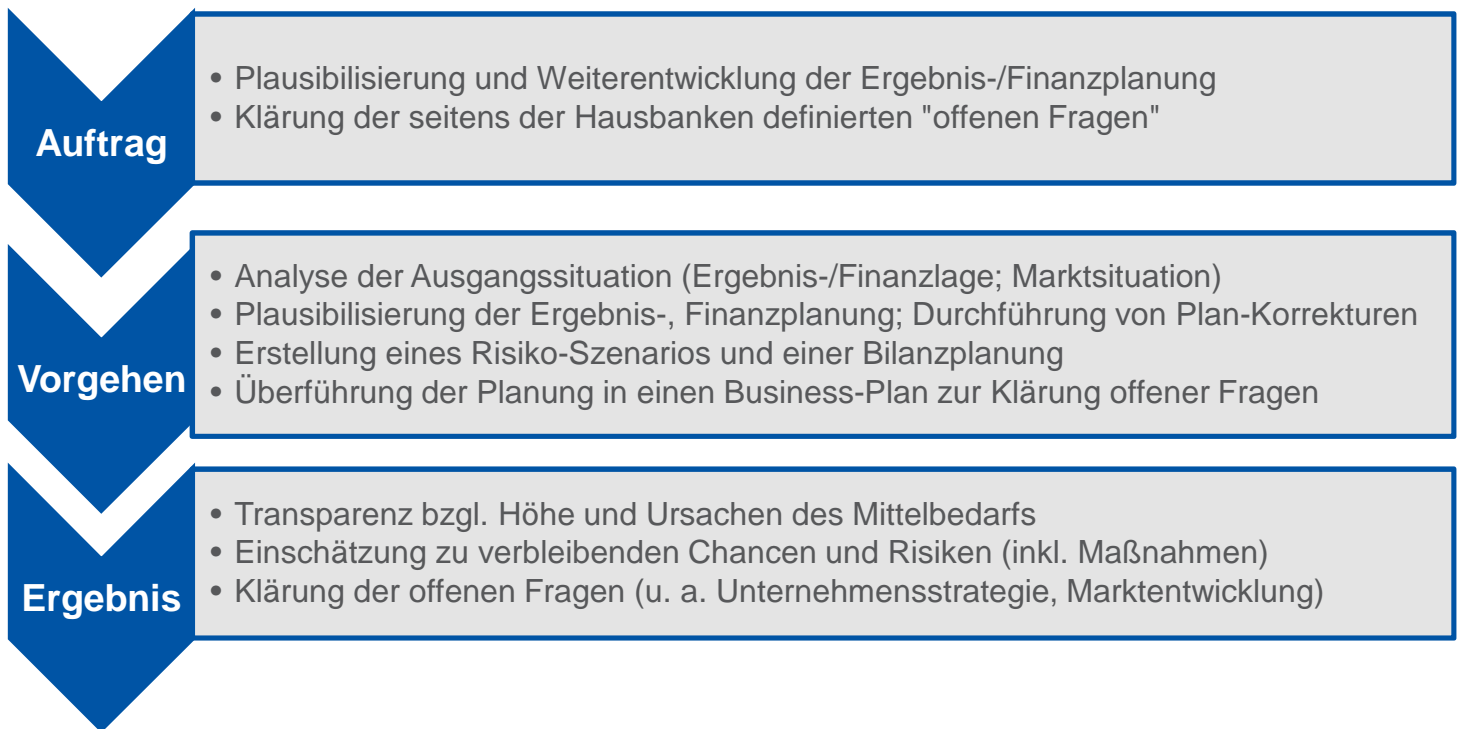
Dienstleistung & Handel medizinischer Produkte

Durch neue Beteiligungen (Zukäufe) hat das Unternehmen ein beträchtliches Wachstum erreicht. Mit wachsender Unternehmensgröße hat sich aber die Transparenz verringert, u. a. durch

- eine komplexe Gruppenstruktur,
- neue Marktentwicklungen,
- nicht „mit-gewachsene“ Controlling-Strukturen.

Ein kurzfristig zu finanzierender Mittelbedarf konnte den Hausbanken über die selbst erstellte Planungsrechnung nicht ausreichend erläutert werden. Unsicher blieben Höhe und Ursachen des Mittelbedarfs.

Das Unternehmen beauftragte SICNUM, die fehlende Transparenz zu schaffen, um den Finanzierungspartnern eine ausreichende Entscheidungsgrundlage zu liefern.



Businessplan	
Leistungen:	Zusammen mit dem Unternehmen erstellt oder plausibilisiert SICNUM Businesspläne.
Nutzen:	<ul style="list-style-type: none">➢ Neutrale Darstellung der Unternehmensziele, Stärken und Wirtschaftlichkeit➢ Transparenz bezüglich des Vorhabens/Mittelbedarfs➢ Fundierte Entscheidungsgrundlage für Kapitalgeber
Kontakt:	Meik Mewes - Geschäftsführer (mmewes@sicnum.de) Klaus Müller - Bereichsleiter Kapitalbeschaffung (kmueller@sicnum.de) Hamburg . Düsseldorf . Stuttgart
www.sicnum.de	